

# キャッシュフローコーチング プラン・年間標準スケジュール

プレミアムプラン	スタンダードプラン	ライトプラン	No	実施項目	1か月目	2か月目	3か月目	4か月目	5か月目	6か月目	7か月目	8か月目	9か月目	10か月目	11か月目	12か月目	
月額15万円 (税別)  月1回訪問 基本時間 5時間  No.1~6 を実施	月額8万円 (税別)  月1回訪問 基本時間 3時間  No.1~4 を実施	月額5万円 (税別)  月1回訪問 基本時間 90分  No.1~2 を実施	1	<b>年間のキャッシュフロー計画書の策定と進捗管理</b> ◆過去3年間のお金の流れの全体像の把握（現状把握） ◆年間のキャッシュフロー計画書の策定（売上、粗利、利益目標） ◆進捗状況確認・計画と実績のギャップの把握・解決策立案 プラン（計画立案）、ドゥー（実行）、シー（見直し）	3か年CFフラク まるわかりシート	CF計画書の策定（前期の確認・CF計画書の 読み方・売上目標設定・固定費・返済計画）		CF計画書の進捗確認・PDCAの実施									
			2	<b>経営課題・お困りごとに関するコーチング</b> ◆経営課題について着眼点を提示しながら一緒に考える	経営課題・お困りごとの整理・解決策立案に向けての着眼点提示												
		3	<b>経営理念・経営ビジョン策定コンサルティング</b> ◆経営者側で、ミッション、ビジョン、バリューの策定 ◆社員とのバリュー策定 ◆社内浸透の取り組み	経営理念策定	社員研修	理念浸透の取り組み											
			4	<b>中長期計画策定・年間のアクションプラン策定</b> ◆中小期的な事業計画策定 ◆その数値目標を達成するためのアクションプラン立案 ◆毎月の進捗確認・軌道修正	中長期計画策定	アクションプラン立案	進捗管理										
		5	<b>社員とのビジョン&amp;価値観の共有の場をつくる</b> ◆社員向けお金の研修会の開催 ◆社員との個別面談 ◆会議へのオブザーブ参加または定例勉強会	打ち合わせの上、必要に応じて実施													
6	オプション 3万円(税別)／1回90分 随時開催	社員向けのお金の研修会 ※プレミアムプランには含む。	必要なタイミングで随時、実施														
7	アカウンティング最適化プログラム 32万円（税別）	過去の実績と未来の売り上げ目標から <b>戦略的に今のこの一手を導き出す</b> 試算表を使ったコンサルティング（全4回）	必要なタイミングで随時、実施														