

# キャッシュフローコーチング プラン・年間標準スケジュール

プレミアムプラン	スタンダードプラン	ライトプラン	No	実施項目	1か月目	2か月目	3か月目	4か月目	5か月目	6か月目	7か月目	8か月目	9か月目	10か月	11か月目	12か月目
月額15万円 (税別)	月額8万円 (税別)	月額5万円 (税別)	1	<b>年間のキャッシュフロー計画表の策定と進捗管理</b> ◆過去3年間のお金の流れの全体像の把握（現状把握） ◆年間のキャッシュフロー計画表の策定（売上、粗利、利益目標） ◆進捗状況確認・計画と実績のギャップの把握・解決策立案 プラン（計画立案）、ドゥー（実行）、シー（見直し）			3か年CFフラク まるわかりシート									
月1回訪問 基本時間 5-6時間	月1回訪問 基本時間 3-4時間	月1回訪問 基本時間 2時間	2	<b>経営課題・お困りごとに関するコーチング</b> ◆経営課題について着眼点を提示しながら一緒に考える												
No.1~6 を実施	No.1~4 を実施	No.1~2 を実施	3	<b>経営理念・経営ビジョン策定コンサルティング</b> ◆経営者側で、ミッション、ビジョン、バリューの策定 ◆社員とのバリュー策定 ◆社内浸透の取り組み					経営理念策定							
			4	<b>中長期計画策定・年間のアクションプラン策定</b> ◆中小期的な事業計画策定 ◆その数値目標を達成するためのアクションプラン立案 ◆毎月の進捗確認・軌道修正						中長期計画策定						
			5	<b>社員とのビジョン&amp;価値観の共有の場をつくる</b> ◆社員向けお金の研修会の開催 ◆社員との個別面談 ◆会議へのオブザーブ参加または定例勉強会												
			6	社員向けのお金の研修会 ※プレミアムプランには含む。												
オプション 3万円(税別)/1回90分 随時開催			7	過去の実績と未来の売り上げ目標から <b>戦略的に今のこの一手を導き出す</b> 試算表を使ったコンサルティング（全4回）												

3か年CFフラク  
まるわかりシート

CF計画表の策定（前期の確認・CF計画表の  
読み方・売上目標設定・固定費・返済計画）

CF計画表の進捗確認・PDCAの実施

経営課題・お困りごとの整理・解決策立案に向けての着眼点提示

経営理念策定

社員研修

理念浸透の取り組み

中長期計画策定

アクションプラン立案

進捗管理

打ち合わせの上、必要に応じて実施

必要なタイミングで随時、実施

必要なタイミングで随時、実施